

BIENVENIDOS
AL FUTURO

FIATCMI
S E G U R O S

¿QUÉ SUPONE SER
AGENTE DE
SEGUROS?

Construir un futuro profesional

Ser agente de seguros requiere formación, tener dotes comerciales y ser perseverante. Pero podemos asegurarte que, si vales y trabajas duro, tendrás un buen futuro profesional como agente, algo que no siempre sucede hoy en día con otras profesiones.

Ventas con ingresos periódicos

En seguros, cuando vendes un producto, recibes una comisión de forma periódica mientras tu cliente tenga contratado ese seguro. Por tanto, tu objetivo es vender y cuidar al cliente, pero con una ventaja, para ambas cosas tendrás nuestra ayuda.

Un trabajo independiente

Un agente de seguros es un profesional independiente, un pequeño empresario o emprendedor que depende de sí mismo, con sus ventajas e inconvenientes. Podrás tomar tus decisiones y organizar tu tiempo y eso supone libertad pero también precisa de capacidad de organización y planificación.

Un sector estable y en auge

El sector de los seguros emplea a más de 145.000 personas según la EPA. A pesar de la crisis, es un sector que se mantiene y que supone el 3,6% de los gastos de las familias y el 5,2% del PIB. Además de tratarse de un sector estable, sus perspectivas de mejora son positivas gracias al crecimiento de la cultura aseguradora en nuestro país.

¿POR QUÉ CON
FIATC?

FIATC
S E G U R O S

Estamos a tu lado en todo momento

Además de asignarte un mentor en tu zona que tutelaré tu actividad y te orientaré, dispondrás de nuestras instalaciones y del apoyo del equipo comercial de FIATC, todo para que te sientas respaldado.



Formación

Los seguros son productos complejos para el consumidor. Por eso te ayudaremos a formarte con cursos online y presenciales. El objetivo es que puedas convertirte en un experto y ofrecer un buen asesoramiento a tus clientes, ya que ese será tu principal valor y argumento de venta.

Herramientas

Vas a disponer de herramientas tecnológicas para vender y gestionar tu negocio. En FIATC iniciamos una transformación digital en 2001 que todavía hoy continúa. Además, accederás a material promocional y de acciones comerciales como campañas y promociones, para facilitar tu labor.

Todos los seguros

Convencer a un cliente y ganarse su confianza no es fácil, pero cuando lo consigas, con FIATC dispondrás de todos los productos aseguradores del mercado para ofrecerle el mejor servicio. Te ofrecemos todos los seguros, en constante innovación, para que puedas fidelizar a tus clientes y rentabilizar tus esfuerzos comerciales.

Una empresa sólida

Somos la segunda mutua de España en volumen de primas, con más de 85 años de experiencia, 56 oficinas en todo el país y 560.000 clientes.

¿CÓMO PUEDES SER
AGENTE FIATC?



En función del perfil y objetivos del agente,
ofrecemos tres posibilidades:

1. Agente de seguros FIATC

Si confías en tus posibilidades y tienes experiencia comercial o una cartera de clientes y quieres independencia total para obtener el máximo rendimiento de tus ventas, esta es tu opción.

Como agente de seguros FIATC podrás desarrollar tu **propio plan de negocio** con todo nuestro apoyo desde el primer momento:

Asesoramiento y formación continua técnica y comercial

Herramientas tecnológicas de venta y gestión de negocio y clientes

Acciones y herramientas de marketing

2. Plan de carrera FIATC Emprende

(para aprender una profesión de futuro desde cero)

Te brindamos la oportunidad de emprender tu propio negocio, a partir de tu trabajo e ilusión. Queremos escribir contigo tu futuro mediante:

Formación comercial, técnica y empresarial

Asignación de un coach comercial

Apoyo económico durante los primeros años

Plan de continuidad de tu negocio

Formación empresarial

Posibilidad de oficina de agencia

Con FIATC Emprende tutelamos a aquellos agentes que empiezan y precisan de un apoyo económico para arrancar. Proponemos un plan retributivo que incluye ingresos fijos complementados con comisiones si se cumplen los objetivos marcados.

3. Agente de equipos de venta FIATC

Si ante todo buscas formar parte de un equipo comercial y flexibilidad horaria, puedes incorporarte a nuestro equipo de venta de seguros personales (Salud, Vida y Accidentes, Ahorro, Decesos y Hogar).

Te ofrecemos formación continua, apoyo y herramientas en el desarrollo de tu trabajo, una profesión con plena flexibilidad horaria y altos ingresos en función de tus ventas.

¿ERES LA PERSONA
ADECUADA?

Solo tú sabes si estás hecho o no para ser agente de seguros.

¿Tienes talento comercial?

¿Eres bueno relacionándote y trabajando con personas?

¿Tienes ganas de trabajar?

¿Eres perseverante?

¿Tienes capacidad para organizar tu tiempo?

FIATC, LA MEJOR COMPAÑÍA PARA TU VIAJE DE FUTURO



Confianza

560.000 clientes

Experiencia

Más de 85 años

Equipo

825 empleados y 5.000 mediadores

Solvencia

500 millones de euros anuales en primas

Soluciones

Todos los productos aseguradores del mercado

Proximidad

56 oficinas en todo el país

Innovación

Herramientas tecnológicas y adaptación de productos a las necesidades de nuestros clientes

Responsabilidad

Colaboramos con entidades sociales y culturales para el apoyo a los más desfavorecidos y a la construcción de una sociedad mejor