

# BENVINGUTS AL FUTUR

**FIATCMF**  
ASSEGURANCES

QUÈ SUPOSA SER  
AGENT  
D'ASSEGURANCES?

## Construir un futur professional

Ser agent d'assegurances requereix formació, tenir aptituds comercials i ser perseverant. Però et podem assegurar que, si vals i treballes amb ganes, tindràs un bon futur professional com a agent, cosa que no sempre passa avui dia amb altres professions.

## Vendes amb ingressos periòdics

En assegurances, quan vens un producte, reps una comissió de forma periòdica mentre el teu client tingui contractada l'assegurança en qüestió. Per tant, el teu objectiu és vendre i cuidar el client, però amb un avantatge: per a totes dues coses tindràs la nostra ajuda.

## Un treball independent

Un agent d'assegurances és un professional independent, un petit empresari o emprenedor que depèn d'ell mateix, amb els avantatges i inconvenients que això comporta. Podràs prendre les teves decisions i organitzar el teu temps, i això vol dir llibertat, però també requereix capacitat d'organització i planificació.

## Un sector estable i en auge

El sector de les assegurances dóna feina a més de 145.000 persones segons l'EPA. Malgrat la crisi, és un sector que es manté i que suposa el 3,6 % de les despeses de les famílies i el 5,2 % del PIB. A més de tractar-se d'un sector estable, les seves perspectives de millora són positives gràcies al creixement de la cultura asseguradora al nostre país.

PER QUÈ AMB FIATC?



**Estem al teu costat en tot moment**

A més d'assignar-te un mentor a la teva zona, que tutelarà la teva activitat i t'orientarà, disposaràs de les nostres instal·lacions i del suport de l'equip comercial de FIATC, tot perquè et sentis recolzat.



## Formació

Les assegurances són productes complexos per al consumidor. Per això, t'ajudarem a formar-te amb cursos en línia i presencials. L'objectiu és que et puguis convertir en un expert i oferir un bon assessorament als teus clients, ja que aquest serà el teu principal valor i argument de venda.

## Eines

Disposaràs d'eines tecnològiques per vendre i gestionar el teu negoci. A FIATC vam iniciar una transformació digital l'any 2001, i encara continua avui. A més, tindràs accés a material promocional i d'accions comercials com campanyes i promocions, per facilitar la teva tasca.

## Totes les assegurances

Convèncer un client i guanyar-se la seva confiança no és fàcil, però, quan ho aconseguixis, amb FIATC disposaràs de tots els productes asseguradors del mercat per oferir-li el millor servei. T'oferim totes les assegurances, en constant innovació, perquè puguis fidelitzar els teus clients i rendibilitzar els teus esforços comercials.

## Una empresa sòlida

Som la segona mútua d'Espanya en volum de primes, amb més de 85 anys d'experiència, 56 oficines a tot el país i 560.000 clients.

COM POTS SER  
AGENT FIATC?



En funció del perfil i els objectius de l'agent,  
oferim tres possibilitats:

## 1. Agent d'assegurances FIATC

Si confies en les teves possibilitats i tens experiència comercial o una cartera de clients i vols independència total per obtenir el màxim rendiment de les vendes, aquesta és la teva opció.

Com a agent d'assegurances FIATC podràs desenvolupar **el teu propi pla de negoci** amb tot el nostre suport des del primer moment:

Assessorament i formació continuada tècnica i comercial

---

Eines tecnològiques de venda i gestió de negoci i clients

---

Accions i eines de màrqueting

## 2. Pla de carrera FIATC Emprèn

(per aprendre una professió de futur des de zero)

T'oferim l'oportunitat d'emprendre el teu propi negoci, a partir del teu treball i la teva il·lusió. Volem escriure amb tu el teu futur mitjançant:

Formació comercial, tècnica i empresarial

---

Assignació d'un coach comercial

---

Suport econòmic durant els primers anys

---

Pla de continuïtat del teu negoci

---

Formació empresarial

---

Possibilitat d'oficina d'agència

Amb FIATC Emprèn tutelem aquells agents que comencen i necessiten un suport econòmic a l'inici de la seva activitat. Proponem un pla de retribucions que inclou ingressos fixos complementats amb comissions si es compleixen els objectius marcats.

### 3. Agent d'equips de venda FIATC

Si en primer lloc vols formar part d'un equip comercial amb flexibilitat horària, et pots incorporar al nostre equip de venda d'assegurances personals (salut, vida i accidents, estalvi, decessos i llar).

T'oferim formació contínua, suport i eines per al desenvolupament del teu treball, una professió amb plena flexibilitat horària i elevats ingressos en funció de les teves vendes.



ETS LA PERSONA  
ADEQUADA?

Només tu saps si estàs fet o no per ser agent d'assegurances.

Tens talent comercial?

---

Ets bo relacionant-te i treballant amb altres persones?

---

Tens ganes de treballar?

---

Ets perseverant?

---

Tens capacitat per organitzar el teu temps?

FIATC, LA MILLOR  
COMPANYIA PER AL  
TEU VIATGE DE  
FUTUR



## **Confiança**

560.000 clients

## **Experiència**

Més de 85 anys

## **Equip**

825 empleats i 5.000 mediadors

## **Solvència**

500 milions d'euros anuals en primes

## **Solucions**

Tots els productes asseguradors del mercat

## **Proximitat**

56 oficines a tot el país

## **Innovació**

Eines tecnològiques i adaptació de productes a les necessitats dels nostres clients

## **Responsabilitat**

Col·laborem amb entitats socials i culturals per donar suport a les persones més desfavorides i a la construcció d'una societat millor.